



**Oportunidade:** Consultor Comercial para Energia Solar

**Local:** Tomar

Se tens **formação técnica ou superior** e procuras uma oportunidade profissional numa área em forte expansão, esta vaga é para ti.

- Estudantes finalista ou recém-formado com TESP ou Licenciatura.
- Área Preferencial: Gestão, Marketing, Energia Renováveis, Engenharia, Comércio ou similares.

**Responsabilidades:**

- Identificar e desenvolver novas oportunidades de negócio.
- Contactar e construir relações sólidas com clientes e parceiros.
- Apresentar produtos e soluções de energia solar de forma clara e personalizada.
- Elaborar e gerir propostas comerciais.

**Requisitos:**

- Experiência ou grande aptidão no setor de vendas.
- Excelente capacidade de comunicação e de negociação.
- Perfil proativo e orientado para resultados.
- Disponibilidade para deslocações.

**O que oferecemos:**

- Integração numa equipa dinâmica em crescimento.
- Formação inicial e contínua.
- Perspetivas de crescimentos dentro da empresa.
- Remuneração competitiva.

**Candidaturas:** Envia o teu CV para: [geral@r-solve.com](mailto:geral@r-solve.com) e/ou [escritorio@r-solve.com](mailto:escritorio@r-solve.com)

Whatapp: 964092552