

Sales Account – Mercado Difuso

Oportunidade Profissional – Sales Account | Zona Centro

QUEM SOMOS?

A France Air Portugal é a filial portuguesa do Grupo Airvance, com mais de 30 anos de presença no mercado nacional. Atuamos na área da **ventilação, tratamento e distribuição de ar (AVAC)**, desenvolvendo soluções técnicas inovadoras que promovem conforto, eficiência energética e segurança em edifícios.

Trabalhamos com projetistas, instaladores e distribuidores, oferecendo equipamentos e sistemas de elevada qualidade para instalações de engenharia, alinhados com as mais exigentes normas técnicas e ambientais.

Descobre mais sobre nós em www.france-air.pt

Função – Sales Account

Local: Zona Centro

Regime: Tempo inteiro

Enquadramento da Função

No âmbito do reforço da estrutura comercial, pretendemos integrar um(a) **Sales Account para o Mercado Difuso**, com foco na prospeção, desenvolvimento e gestão de carteira de clientes neste segmento estratégico.

Procuramos um perfil orientado para resultados, com forte capacidade relacional e visão de negócio, capaz de contribuir ativamente para o crescimento sustentado da organização.

Principais Responsabilidades

- Desenvolver ações de prospeção e angariação de novos clientes no mercado difuso;
- Gerir e acompanhar uma carteira de clientes, assegurando proximidade, fidelização e crescimento de negócio;
- Identificar novas oportunidades comerciais e potenciar relações de longo prazo;
- Elaborar e acompanhar propostas comerciais, assegurando o cumprimento das políticas internas;
- Negociar condições dentro dos parâmetros definidos pela Direção;
- Implementar no terreno as estratégias comerciais e campanhas em vigor;
- Garantir o cumprimento (e superação) dos objetivos comerciais definidos;
- Reportar informação relevante de mercado e concorrência.

Perfil Pretendido

- Formação em **Engenharia (preferencial)**;
- Forte orientação para resultados e capacidade de negociação;
- Autonomia, dinamismo e proatividade;
- Excelente capacidade de comunicação e relacionamento interpessoal;
- Organização e capacidade de gestão de prioridades;
- Disponibilidade para deslocações
- Carta de condução.

O Que Oferecemos

- Contrato a termo, renovável, com perspetiva de efetividade;
- Integração numa empresa sólida, em crescimento, jovem e dinâmica;
- Projeto com autonomia e impacto direto nos resultados;
- Pacote remuneratório compatível com a experiência, incluindo componente variável associada a objetivos;
- Oportunidade de desenvolvimento profissional e progressão interna;
- Ambiente colaborativo e orientado para desempenho.
- Um ambiente de trabalho **certificado como Great Place To Work** pelo 4º ano consecutivo— aqui, crescemos juntos!

Preparado(a) para dar o próximo passo na tua carreira?

Se queres fazer parte de uma equipa que valoriza resultados, proximidade e crescimento contínuo, envia já a tua candidatura para faprh@france-air.com.

Estamos à procura de talento com ambição e energia para fazer acontecer.

E se esta oportunidade não for para ti, partilha-a na tua rede de contactos, certamente conheces alguém que encaixa na nossa cultura e que pode estar à procura do próximo desafio.